

Центральноукраїнський національний технічний університет
Кафедра економіки, менеджменту та комерційної діяльності



“ЗАТВЕРДЖУЮ”

Проректор з
науково-
педагогічної роботи
КИРИЧЕНКО А.М.

2025 року

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Договірне право

Спеціальність D7 «Торгівля»

Освітньо-професійна програма:

«Підприємництво та торгівля у смарт-середовищі»

Економічний факультет

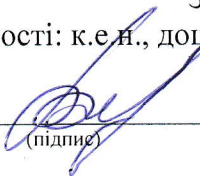
2025 – 2026 навчальний рік

Розробник: доктор юрид. наук, професор Фомічов Костянтин Сергійович

Робочу програму схвалено на засіданні кафедри економіки, менеджменту та комерційної діяльності

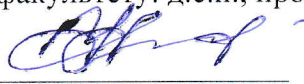
Протокол від “ 28 ”серпня 2025 року № 1

Зав. кафедри економіки,
менеджменту та комерційної діяльності: к.е.н., доцент РЯБОВОЛИК Т.Ф.


(підпис)

(РЯБОВОЛИК Т.Ф.)

Декан економічного факультету: д.е.н., проф. ШАЛІМОВА Н.С.


(підпис)

(ШАЛІМОВА Н.С.)

1.Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітня програма, рівень вищої освіти	Характеристика навчальної дисципліни	
		денна форма навчання	заочна форма навчання
Кількість кредитів – 4	Галузь знань: D «Бізнес, адміністрування та право» Спеціальність: D7 «Торгівля»	Спеціальної (фахової)	
		Рік підготовки:	
Загальна кількість годин – 120	Освітньо-професійна програма: «Підприємництво та торгівля у смарт-середовищі»	1-й	1-й
		Семестр	
		2-й	2-й
Тижневих годин навчання: аудиторних – 3 самостійної роботи студента – 4,5	Рівень вищої освіти: другий (магістерський)	Лекції	
		32 год.	4 год.
		Практичні, семінарські	
		16 год.	2 год.
		Лабораторні	
		-	-
		Самостійна робота	
		72	114
		Вид контролю: залік	

Мова навчання: українська

1. Мета та завдання навчальної дисципліни

Метою вивчення навчальної дисципліни «Договірне право» є формування у здобувачів вищої освіти системи теоретичних знань і практичних навичок у сфері договірного права, необхідних для ефективного здійснення підприємницької та торговельної діяльності в умовах цифрової економіки та смарт-середовища. Курс спрямований на розвиток здатності розуміти сутність та правову природу договорів, правильно застосовувати норми національного й міжнародного законодавства, укладати та виконувати договори у підприємницькій діяльності, у тому числі з використанням електронних технологій і цифрових платформ, а також враховувати особливості міжнародних торговельних контрактів та регуляторних практик.

Завдання вивчення дисципліни:

- ознайомити здобувачів з основними теоретичними положеннями та правовими засадами договірного права;
- сформуванню розуміння ролі договору як основного інструменту правового регулювання підприємницьких і торговельних відносин;
- розвинути навички аналізу, укладання, виконання та припинення договорів у сфері підприємництва та торгівлі;
- забезпечити здатність ідентифікувати правові ризики, пов'язані з договірними зобов'язаннями, та знаходити шляхи їх мінімізації;
- ознайомити з особливостями укладення та виконання електронних договорів і застосування цифрових технологій у договірній діяльності;
- навчити застосовувати норми національного та міжнародного законодавства у практичних ситуаціях договірних відносин;
- сформуванню розуміння особливостей укладення та виконання міжнародних торговельних контрактів, зокрема з урахуванням положень міжнародного приватного права, Віденської конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів та принципів УНІДРУА;
- розвинути здатність аналізувати судову практику та практичні кейси у сфері договірного права;
- сприяти формуванню правової культури, академічної доброчесності та вміння працювати в команді під час вирішення кейсів і симуляцій переговорів щодо договорів у національному та міжнародному бізнес-середовищі.

Передумови для вивчення дисципліни (структурно-логічна схема підготовки фахівця): враховуючи послідовність накопичення знань та інформації, дисципліна потребує теоретичної бази та вмінь, отриманих після опанування курсів: «Психологія розвитку та самоменеджменту», «Business communication in professional and public activities», «Підприємництво в смарт-середовищі», «Технології управління торговельною діяльністю в диджитал сфері», «Стратегічний та інноваційний розвиток у сфері підприємництва та торгівлі».

У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен отримати:

ІК. Здатність розв'язувати складні задачі і проблеми у галузі підприємництва та торгівлі або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій за невизначених умов і вимог.

Загальні компетентності

ЗК1. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації;

ЗК2. Вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми;

ЗК4. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності);

Спеціальні компетентності

СК3. Здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва та торгівлі;

СК4. Здатність до вирішення проблемних питань і прийняття управлінських рішень у професійній діяльності;

СК8. Здатність до використання знань в системі міжнародної торгівлі, митного регулювання та договірної права, організації діяльності в мультикультурному середовищі з метою ефективного здійснення професійної діяльності.

Програмні результати навчання

ПРН 2. Визначати, аналізувати проблеми підприємництва і торгівлі та розробляти заходи щодо їх вирішення;

ПРН 4. Застосовувати бізнес-комунікації для підтримки взаємодії з представниками різних професійних груп;

ПРН 9. Розробляти і приймати рішення, спрямовані на забезпечення ефективності діяльності суб'єктів господарювання у сфері підприємницької та торговельної діяльності;

ПРН 10. Вирішувати проблемні питання, що виникають в діяльності підприємницьких і торговельних структур за умов невизначеності та ризиків;

ПРН 15. Застосовувати знання з міжнародної торгівлі, митного регулювання та договірної права, організації роботи в крос-культурному середовищі для забезпечення ефективності підприємницької та торговельної діяльності у глобалізованому бізнес-просторі.

2. Програма навчальної дисципліни

Модуль 1. Загальні засади договірної права та договори у сфері передачі майна

Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірної права в Україні. Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності

Публічно-правові та приватноправові відносини в сфері підприємництва. Поняття та предмет договірної права. Метод і принципи договірної права та їхнє закріплення в чинному законодавстві. Свобода договору та випадки її обмеження. Система договірної права та характеристика його основних

інститутів (складових). Джерела договірної права. Нормативно-правові акти та їхні види. Аналогія закону та аналогія права. Договір та акти державних органів. Поняття зобов'язання й договору, співвідношення зобов'язання й договору за Цивільним та Господарським кодексами України. Поняття підприємницького (господарського) договору та функції договору в підприємницькій (господарській) діяльності. Класифікація договорів у сфері підприємницької діяльності: за суб'єктним складом, метою укладення тощо. Попередній договір. Форма підприємницького договору та наслідки недотримання форми договору в господарських відносинах.

Тема 2. Порядок укладення, зміни та припинення договору. Виконання договірних зобов'язань. Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань

Порядок укладання господарських договорів. Пропозиція (оферта) та її види. Умови дійсності оферти. Підстави та порядок внесення змін до договору та розірвання договору. Підстави та наслідки визнання договорів недійсними й неукладеними. Конкурентні способи укладення договорів. Поняття виконання договірних зобов'язань і порядок виконання умов договору. Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб. Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань. Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань. Поняття виконання договірних зобов'язань і порядок виконання умов договору. Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб. Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань. Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань. Договірні зобов'язання в сфері надання цифрових послуг в умовах глобалізації

Тема 3. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань. Захист прав учасників договірних зобов'язань

Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань у сфері підприємництва (неустойка, порука, гарантія, завдаток, застава та притримання). Підстави виникнення правових засобів забезпечувального характеру. Інші способи забезпечення. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань у сфері підприємництва за Господарським та Цивільним кодексами України. Підстави та умови відповідальності за порушення умов договору. Збитки та їхні складові. Забезпечення безпеки діяльності суб'єктів господарювання шляхом застосування правових договірних механізмів. Співвідношення збитків та неустойки. Порядок стягнення неустойки в разі порушення умов договору.

Тема 4. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів. Договори про передачу майна у власність. Договори про передачу майна в користування

Загальна характеристика договору купівлі-продажу та його види. Договір поставки, його сторони та істотні умови. Порядок заняття торговельною діяльністю та обслуговування населення. Міжнародні правила тлумачення торговельних "ІНКОТЕРМС". Поняття, предмет та зміст договору найму (оренди). Загальна характеристика прав та обов'язків сторін за договором оренди.

Види договорів найму (оренди). Поняття договору прокату та особливості правового регулювання. Особливості електронних договорів в регулюванні правовідносин. Особливості оренди державного й комунального майна.

Модуль 2. Договори про виконання робіт, надання послуг та міжкультурні аспекти договірної права

Тема 5. Особливості правового регулювання окремих видів правових та господарсько-правових договорів. Договори про виконання робіт

Поняття та види договорів про виконання робіт. Загальна характеристика договору підяду, порядок його укладення, зміни та припинення. Особливості договору підяду на капітальне будівництво. Правове становище замовника, підрядника й субпідрядника. Передавання результату робіт.

Тема 6. . Особливості правового регулювання окремих видів правових та господарсько-правових договорів. Договори про надання юридичних послуг. Договори про надання фактичних послуг.

Загальна характеристики договорів про надання послуг та їх видів. Поняття та зміст договору доручення. Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору. Особливості договору комісії за законодавством України. Договір консигнації.

Тема 7. Договори, що забезпечують збереження та транспортування майна.

Договір зберігання, його істотні умови та форма. Спеціальні види зберігання. Договір страхування. Види договору страхування. Договір перевезення вантажу та його види. Перевізні документи та їхні види. Договір перевезення пасажирів і багажу, договір транспортної експедиції.

Тема 8 Джерела міжнародного договірної права: міжнародні договори, конвенції, звичаї, принципи.

Роль міжнародних організацій (ООН, ЮНСІТРАЛ, УНІДРУА, Гаазька конференція). Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (Віденська конвенція 1980 р.). Принципи міжнародних комерційних договорів (УНІДРУА). Уніфіковане право міжнародних транспортних договорів. Види міжнародних договорів. Укладання міжнародних договорів. Вирішення спорів у сфері міжнародного договірної права. Арбітражні інституції (МКАС при ТПП України, Міжнародний арбітраж у Гаазі, ICSID). Роль міжнародних судів (Міжнародний суд ООН, Суд ЄС). Альтернативні методи вирішення спорів (ADR, медіація, conciliation).

Тема 9. Міжкультурні аспекти договірної права в умовах глобалізації
Міжкультурні особливості укладення та виконання договорів. Правові колізії у договірних відносинах між суб'єктами різних правових систем. Вплив культурних відмінностей на процес переговорів та укладення договорів. Роль міжнародних стандартів і уніфікації права у подоланні міжкультурних бар'єрів. Етика та комунікація у договірних правовідносинах у мультикультурному середовищі.

3. Структура навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин				Кількість годин			
	денна форма				заочна форма			
	усього	у тому числі			усього	у тому числі		
		л	п	с.р.		л	п	с.р.
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірного права в Україні. Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності	16	4	2	10	16	1		15
Тема 2. Порядок укладення, зміни та припинення договору. Виконання договірних зобов'язань. Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань	16	4	2	10	16	1		15
Тема 3. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань. Захист прав учасників договірних зобов'язань	14	4	2	8	14		1	13
Тема 4. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів. Договори про передачу майна у власність. Договори про передачу майна в користування	14	4	2	8	14			14
Тема 5. Особливості правового регулювання окремих видів правових та господарсько-правових договорів. Договори про виконання робіт	12	4	2	6	12	1		11
Тема 6. Особливості правового регулювання окремих видів правових та господарсько-правових договорів. Договори про надання юридичних послуг. Договори про надання фактичних послуг.	12	4	2	6	12	1	1	10
Тема 7. Договори, що забезпечують збереження та транспортування майна.	12	2	1	9	12			12
Тема 8. Джерела міжнародного договірного права: міжнародні договори, конвенції, звичаї, принципи.	12	4	1	7	12			12
Тема 9. Міжкультурні аспекти договірного права в умовах глобалізації	12	2	2	8	12			12
Усього годин	120	32	16	72	120	4	2	114

4. Теми практичних занять

Назва теми	Кількість годин	
	денна форма навчання	заочна форма навчання
Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірного права. Співвідношення договору і зобов'язання. Класифікація договорів.	2	
Тема 2. Порядок укладення, зміни та припинення господарських договорів. Оферта й акцепт. Укладення договорів у цифровому середовищі.	2	
Тема 3. Виконання договірних зобов'язань і способи їх забезпечення. Заміна осіб у зобов'язанні. Припинення зобов'язань.	2	1
Тема 4. Договори купівлі-продажу та поставки. Договори оренди (найму) та їх види. Особливості електронних договорів.	2	
Тема 5. Договори підряду: укладення, виконання, зміни та припинення. Особливості договору підряду у капітальному будівництві.	2	
Тема 6. Договори про надання послуг: доручення, комісія, агентські та консигнаційні відносини. Практичні кейси.	2	1
Тема 7. Договори зберігання, страхування та перевезення. Спеціальні види договорів і перевізні документи	1	
Тема 8. Застосування міжнародних договорів та звичаїв у регулюванні договірних відносин у сфері підприємництва.	1	
Тема 9. Міжкультурні аспекти договірного права: правові колізії, міжнародні стандарти, культурні відмінності у переговорах, етика комунікації.	2	
Разом	16	2

5. Самостійна робота

Назва теми	Кількість годин	
	денна форма навчання	заочна форма навчання
Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірнього права	10	15
Тема 2. Укладення, зміни та припинення договорів	10	15
Тема 3. Відповідальність за порушення зобов'язань положення про неустойку, заставу, завдаток	8	13
Тема 4. Договори про передачу майна у власність і користування	8	14
Тема 5. Договори про виконання робіт	6	11
Тема 6. Договори про надання послуг	6	10
Тема 7. Договори зберігання, страхування, перевезення	9	12
Тема 8. Джерела міжнародного договірнього права: міжнародні договори, конвенції, звичаї, принципи.	7	12
Тема 9. Міжкультурні аспекти договірнього права	8	12
Разом	72	114

6. Індивідуальні завдання

Виконання індивідуальних завдань має за мету поглибити знання з дисципліни «**Договірне право**». Індивідуальні завдання передбачають підготовку індивідуальних і командних проєктів, а також глибоке опрацювання однієї з наведених нижче тем та її презентацію на практичному занятті:

1. Аналіз законодавчого регулювання договору купівлі-продажу в Україні.
2. Особливості договору поставки у сфері підприємницької діяльності.
3. Правові аспекти укладання договорів підряду в умовах цифровізації бізнесу.
4. Сучасне законодавство щодо договорів оренди комерційної нерухомості.
5. Договір франчайзингу: правове регулювання та роль у підприємстві.
6. Аналіз міжнародного досвіду регулювання електронних договорів.
7. Специфіка договору про надання послуг у сфері ІТ.
8. Правове значення форми договору: письмова, електронна, усна.
9. Відповідальність сторін за порушення договірних зобов'язань.
10. Порівняльний аналіз регулювання електронних контрактів в Україні та ЄС.
11. Укладання електронного договору купівлі-продажу через маркетплейс.
12. Ризики підприємця при використанні смарт-контрактів у бізнесі.
13. Практичні проблеми виконання договору поставки в умовах воєнного стану.

- 14.Порушення умов договору франчайзингу у сфері роздрібно́ї торгівлі.
- 15.Особливості договірних відносин при наданні логістичних послуг онлайн.
- 16.Судова практика щодо визнання електронних договорів дійсними.
- 17.Договір підряду з використанням цифрових платформ: приклади спорів.
- 18.Виконання договору купівлі-продажу через криптовалюту: правові виклики.
- 19.Договір про надання консалтингових послуг в умовах дистанційної роботи.
- 20.Смарт-контракти на основі блокчейну: перспективи впровадження в Україні.
- 21.Особливості правового регулювання B2B-договорів у цифровому середовищі.
- 22.Аналіз ризиків договору лізингу в умовах електронної торгівлі.
- 23.Правові проблеми договорів публічної оферти в інтернет-торгівлі.
- 24.Електронні договори у сфері фінтех-послуг: регуляторні виклики.
- 25.Особливості укладання договорів дропшипінгу в онлайн-бізнесі.
- 26.Практичні аспекти договору надання маркетингових послуг через цифрові платформи.
- 27.Правові наслідки порушення умов договору франчайзингу в інтернет-торгівлі.
- 28.Розробка пропозицій щодо удосконалення правового регулювання смарт-контрактів в Україні.
- 29.Гармонізація українського законодавства із правом ЄС щодо електронних договорів.
- 30.Проблеми та перспективи впровадження електронних підписів у договірних відносинах.
- 31.Міжнародно-правові стандарти електронної комерції та їх імплементація в Україні.
- 32.Вплив цифрових технологій на трансформацію договірних відносин у сфері торгівлі.
- 33.Правове регулювання онлайн-торгівлі через соціальні мережі: виклики для бізнесу.
- 34.Впровадження штучного інтелекту у процес укладання договорів: перспективи і ризики.
- 35.Дослідження судової практики України щодо спорів з електронних договорів.
- 36.Розробка моделі правового регулювання договорів у «смарт-середовищі» підприємництва.
- 37.Договірні конструкції у міжнародній торгівлі: порівняльний аналіз українського та європейського законодавства.
- 38.Роль медіації у вирішенні договірних спорів.
- 39.Вплив культурних особливостей на переговорний процес у міжнародних договорах.

40. Етичні стандарти комунікації у договірних відносинах у мультикультурному середовищі.

7. Методи навчання

Для досягнення програмних результатів навчання застосовуються наступні методи навчання і викладання:

- словесні (лекції, бесіди);
- наочні, під час лекцій (інформаційних, аналітичних, проблемних) та практичних занять, в тому числі з використанням мультимедійного забезпечення та інших ТЗН;
- практичні, під час виконання практичних робіт, задач, вправ;
- інтерактивні методи навчання під час проведення опитування, аналізу практичних ситуацій, дискусії, мозкового штурму, ділових ігор, розгляду кейс-стаді;
- інноваційні, зокрема проєктно-дослідницький метод; інтегровані методи; заняття із використанням ІКТ; кейс-метод; проблемне навчання; ситуаційне моделювання та рольові ігри; ділові ігри й симуляції; метод мозкового штурму; фліп-клас; реєр-to-реєр навчання; експертні дискусії; аналіз даних; метод портфолію. Застосовуються наступні інформаційно-комунікаційні технології: програмні продукти від Microsoft, цифрові інструменти Google, програмне забезпечення для проведення опитувань Kahoot, Mentimeter, хмарні презентаційні сервіси Canva та ін.;
- методи дистанційного навчання за допомогою платформ: Moodle, Zoom.

8. Критерії та засоби оцінювання

Протягом семестру здобувач вищої освіти може отримати максимум 100 балів, у тому числі: перший рубіжний контроль – 50 балів, другий рубіжний контроль – 50 балів. По поточному контролю здобувач може набрати бали за активність на лекційних та практичних заняттях, виявлення рівня підготовки здобувачів із зазначеної теми під час опитування, тестування, презентації індивідуальних завдань, вирішення практичних задач та кейсів. Більш детальний розподіл балів відображено в курсі на платформі Moodle.

Критерії оцінки заліку:

- **«зараховано»** – студент має стійкі знання про основні поняття дисципліни, може сформулювати взаємозв'язки між поняттями.
- **«не зараховано»** – студент має значні пропуски в знаннях, не може сформулювати взаємозв'язку між поняттями, що вивчаються в курсі, не має уявлення про більшість основних понять дисципліни, що вивчається.

Шкала оцінювання: національна та ЄКТС

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка ЄКТС	Оцінка за національною шкалою	
		для екзамену, курсового проекту (роботи), практики	для заліку
90-100	A	відмінно	зараховано
82-89	B	добре	
74-81	C		
64-73	D	задовільно	
60-63	E		
35-59	FX	незадовільно з можливістю повторного складання	не зараховано з можливістю повторного складання
1-34	F	незадовільно з обов'язковим повторним вивченням дисципліни	не зараховано з обов'язковим повторним вивченням дисципліни

9. Список рекомендованих для опрацювання джерел

Основні

1. Вавженчук С. Я. Договірне право : підручник : у 2 т. Т. І. Харків : Право, 2022. 632 с.
2. Вавженчук С. Я. Правова природа договору з урахуванням досвіду провідних держав ЄС. угода про асоціацію України з ЄС як основа розвитку її національного законодавства. Адаптація національного законодавства відповідно до угоди про асоціацію з Європейським союзом : монографія / за ред. О. В. Кузьменко. Київ : Вид. центр «Кафедра», 2019.
3. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. / Т.В. Боднар, О.В. Дзера, Н.С. Кузнєцова та ін.; за ред. О.В. Дзери. К.: Юрінком Інтер, 2018. 896 с.
4. Концепція оновлення Цивільного кодексу України. Київ: АртЕк, 2020. 128 с.
5. Оновлення Цивільного кодексу України: формування підходів: колективна монографія / за ред. А.С. Довгерта, Є.О. Харитонов. Одеса: Гельветика, 2020. 674 с.
6. Рекодифікація цивільного законодавства України: виклики часу: монографія / за заг. ред. Н.С. Кузнєцової. Одеса: Гельветика, 2021. 690 с. Українське цивільне право.
7. Договірне право: Академічний курс.-Львів:ПАІС,2020. 464с.

Допоміжні

1. Конституція України: Основний Закон України від 28.06.1996 № 254к/96-ВР. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254%D0%BA/96-%D0%B2%D1%80>
2. Цивільний кодекс України: Закон України від 16.01.2003 № 435–IV. URL: <https://ips.ligazakon.net/document/T030435>

3. Про господарські товариства: Закон України від 19.09.1991 № 1576–XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1576-12#Text>
4. Про товариства з обмеженою та додатковою відповідальністю Закон України від 06.02.2018. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2275-19#Text>
5. Про акціонерні товариства: Закон України №2465-IX від 22.07.2022 р. у новій редакції URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2465-20#Text>
6. Про державну реєстрацію юридичних осіб, фізичних осіб – підприємців та громадських формувань: Закон України від 15.05.2003 № 755–IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/755-15#Text>
7. Про рекламу: Закон України від 03.07.1996 № 270/96–ВР. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/270/96-%D0%B2%D1%80#Text>
9. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959–XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text>
10. Про фінансовий лізинг: Закон України від 16.12.1997 № 723/97–ВР. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/723/97-%D0%B2%D1%80#Text>
11. Про захист прав споживачів: Закон України від 12.05.1991 № 1023–XII. Редакція від 24.12.2024 URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1023-12#Text>
12. Фомічов К.С. Сучасні тенденції міжнародного економічного права в умовах глобального розвитку / К.С. Фомічов // : Наукові записки: Серія: Право. – 2020. - №.8 (спецвипуск) – С. 139-143. URL: <https://www.cuspu.edu.ua/ua/nz-pravo-arhiv/586-general-information/naukovi-chasopysy-tdpu/naukovi-chasopysy-pravo/publikatsii/12175-suchasni-tendentsiyi-mizhnarodnoho-ekonomichnoho-prava-v-umovakh-hlobalnoho-rozvytku>
13. Фомічов К.С. Особливості міжнародно-правового механізму регулювання міжнародних інвестицій на сучасному етапі державотворення / К.С. Фомічов // : Наукові записки: Серія: Право. – 2019. - №.2 (спецвипуск. Том 2) – С. 38-43. URL: <https://www.cuspu.edu.ua/ua/nz-pravo-arhiv/586-general-information/naukovi-chasopysy-tdpu/naukovi-chasopysy-pravo/publikatsii/11891-osoblyvosti-mizhnarodno-pravovoho-mekhanizmu-rehulyuvannya-inozemnykh-investytsiy-na-suchasnomu-etapi-derzhavotvorenniya>
14. Фомічов К.С. Особливості національного механізму забезпечення безпеки діяльності суб'єктів господарювання / К.С. Фомічов // : Наукові записки: Серія: Право. – 2022. - №.12 – С. 69-72. URL: <https://pravo.cuspu.edu.ua/index.php/pravo/article/view/112/96>
15. Riabovolyk Tetiana. Legal Dimensions and Ethical Norms of Public Relations Practice in the Digital Age. /Fomichov Kostiantyn, Lypchanskyi Volodymyr. - Енергозбереження. Енергетика. Енергоаудит – Energy saving. Power engineering. Energy audit. – № 6 (209). Харків: НТУ "ХПІ", 2025. (подано до друку) (Категорія «Б»).DOI: <https://doi.org/10.20998/2313-8890.2025.06.06>
16. Mykhaylo Styranka, Vyacheslav Krahlevych, Petro Melnyk, Mykhailo Ternushchak and Kostiantyn Fomichov (2025) Administrative and procedural status of officials of anti-narcotic offenses in conditions of digitalization. About the Journal Published Articles. (SCOPUS; Q3) URL: <https://www.ashdin.com/abstract/administrative-and-procedural-status-of-officials-of-antinarcotic-offenses-in-conditions-of-digitalization-1102998.html>